

Møre og Romsdal Fylkeskommune

Attn: Næringsssjef Hilde Aspås

Deres ref:

Vår ref: Dalen

Ålesund 19 Januar 2023

## **SØKNAD OM TILSKUDD TIL FORPROSJEKT FOR Å UTVIKLE EN NASJONAL PILOT PÅ «SUPERKLYNGE» I VESTLANDSRÅDETS OMRÅDE STOR NOK 500.000,-**



### **Søker**

Dette er en felles søknad fra:

- Energy Transition Norway, Stavanger
- GCE Ocean Technology, Bergen
- ÅKP AS\* Ålesund
- ÅKP er et fullintegrert innovasjonsselskap som er økonomisk og juridisk ansvarlig for GCE Blue Maritime og NCE Blue Legasea.

### **Bakgrunn**

GCE Ocean Technology og ÅKP deltok i utviklingen av Vestlandsrådets næringsstrategi. I denne ble det blant annet nedfelt at en skulle ha fokus på havnæringer, næringsutvikling/eksport, samarbeid og være samlet i den nasjonale næringspolitikken gjennom økt nasjonal synlighet.

Hurdalsplattformens næringspolitiske mål:

- Å øke eksporten fra fastlandsindustrien med 50 prosent innen 2030
- Å utvikle nye, grønne industrielle verdikjeder
- Å kutte utslipp i tråd med Paris-avtalen gjennom bl.a. en omfattende energiomstilling

Basert på ovenstående har regjeringen utviklet eksportstrategien «Hele Norge Eksporterer» hvor næringsklyngene er tiltenkt en rolle. Eksportstrategirådet har allerede utpekt «Grønn Maritim næring» og «Havvind» som satsingsområder.

Innovasjon Norge har evaluert klyngeprogrammet og nytt klyngeprogram 2.0 blir innfaset i løpet av 2023.

Internasjonale erfaringer viser at nasjonale superklynger har stor effekt.

Canadas Supercluster-program har nylig utarbeidet rapporten «**National Cluster Programs, A global perspective**». Rapporten går gjennom erfaringene fra klyngeprogrammene i 30 land, deriblant Norge. Evalueringen viser at klyngeprogrammene nå vris fra små, lokale klynger til færre, større og mer nasjonale program og at fokuset flyttes fra FoU til markedsmuligheter.

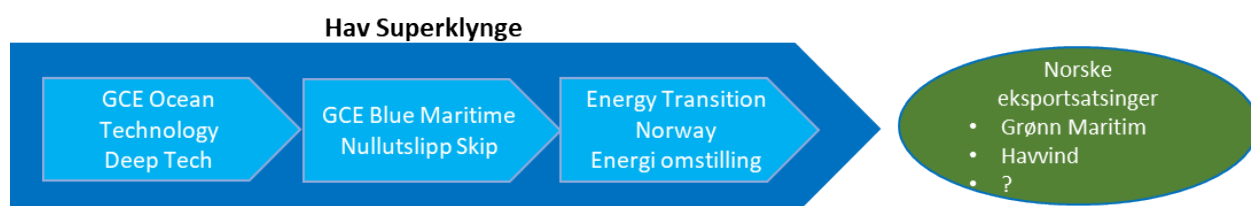
Rapporten setter opp en stilisert oversikt over forskjellen på de tradisjonelle klyngeprogrammene og de større «Nation Shaping Programs»:

	Cluster Programs	Nation-Shaping Programs
Geography	Local or regional focus	National or international focus
Focus	Focus on member needs	Focus on national competitiveness
Mindset	“Supporting our companies”	“Accelerating national transformation”
Funding Horizon	Short to medium, 2-5 years	Multi-decade, often split in five-year budgets
Funding Amounts to the Program	Medium to low, €5M - €50M annually	Significant, €100M+, annually
Funding Models	From Ministry or National Cluster Program, 100% to 50-50% split	Direct from ministry, 50-50% or 1/3 models are common

Basert på rapporten har noen klynger arbeidet med å skape en Norsk teoretisk modell for «Superklynge» hvor en setter sammen komplementære klynger i robuste verdikjeder. Dette er en eksportsatsing som ligger utenfor og over klyngeprogrammet, men hvor en ser for seg at verdikjeden består av klynger innenfor og utenfor klyngeprogrammet. Finansieringen er tenkt som et spleiselag mellom klyngebedrifter og bevilgninger til Norsk eksportsatsing.

Vi mener derfor at etablering av en norsk pilot på Superklynge vil være et viktig bidrag til å iverksette Vestlandsrådets næringsstrategi samtidig som det understøtter Norges mål om å øke eksporten,

I oppstarten ser vi for oss at vi kobler sammen søkerne i en nasjonal havklynge der vi i oppstarten arbeider med å utvikle havvind og den grønne maritime næringen. Som kjent er energiomstillingen en av Norges store utfordringer. (alle typer energi og energibærere som hydrogen, CCS, batteri osv) Etter hvert vil flere komplementære havindustri klynger inviteres inn, samt at en vil forsøke å utvide aktørene i «Superklynga» i tråd med relevante Norske hav eksportsatsinger.



### Forprosjektets oppgaver:

- Beskrive formålet til Superklyngen.
- Beskrive de tre initiativtakerne samt potensielle andre deltagerklynger.
- Vurdere deltagelse fra andre norske havindustri klynger.
- Beskrive «Hav Superklyngen» og verdikjeden.
- «Branding» av vestlandssamarbeidet og viktigheten og styrken av dette nasjonalt.
- Beskrive mulige aktiviteter i Superklyngen.
- Hvordan Superklyngen i praksis kan være et verktøy for å operasjonalisere næringsstrategien for Vestlandet og dermed bidra til økt eksport.
- Hvordan mobilisere bedriftene med på laget.
- Hvordan være en pådriver og prosjektleder for gjennomføring av konkrete utviklingsprosjekter.
- Koble aktiviteter i Superklyngen opp mot Vestlandsrådets og fylkeskommunenes næringsstrategier.
- Beskrive koblingen mot andre virkemiddelprogrammer.
- Organisering og drift av superklyngen.
- Grovbudsjett og skisse til fremtidig finansiering.
- Strategi og plan for å bli nasjonal pilot som «Hav Superklynge»

### Budsjett:

Eksterne kostnader <ul style="list-style-type: none"> <li>• Prosessleder</li> <li>• Internasjonal klyngespesialist</li> <li>• Analyser</li> </ul>	NOK 500.000,-
Interne kostnader <ul style="list-style-type: none"> <li>• Møter, work shops, rapporter og dokumentasjon</li> </ul>	NOK 500.000,-
<b>Totalt</b>	<b>NOK 1.000.000,-</b>

### Finansiering:

<b>Vestlandsrådet</b>	<b>NOK 500.000,-</b>
Egeninnsats «in kind»	NOK 500.000,-
<b>Totalt</b>	<b>NOK 1.000.000,-</b>

Dersom det er ønskelig, bidrar vi gjerne med ytterligere informasjon.

Vi håper på Deres positive behandling!

Med vennlig hilsen på vegne av samarbeidspartnerne

Per Erik Dalen  
CEO